

VERNICI

Nuovo impregnante Sayerlack



"Aml 3835/13" di **Sayerlack** è un impregnante bianco all'acqua con un residuo solido elevato che permette di ottenere manufatti con elevata copertura e ottimo riempimento. Pronto all'uso, è facile da utilizzare: l'applicazione del prodotto, idoneo soprattutto per legni di conifera, avviene su supporti grezzi o pretrattati con impregnante, in una o due mani a seconda del punto di bianco desiderato. Idoneo per l'applicazione a pennello, in particolare su manufatti già installati quali gazebo, travature, perline, stabilimenti balneari. Previa diluizione con acqua al 10 per cento è possibile l'utilizzo anche con impregnatrice. Grazie all'alto residuo secco il prodotto assicura elevato riempimento del supporto legnoso e lunga durata all'esterno; l'ottimo grado di bianco conferisce un elevato risultato estetico. E' possibile il ripristino del medesimo ciclo di verniciatura applicando una mano di "Aml 3835/13" previa leggera carteggiatura con grana 220-240. I manufatti verniciati, testati per l'invecchiamento naturale presso il campo espositivo di Sherwin-Williams Italy, hanno ottenuto ottimi risultati senza manifestare problemi di ingiallimento. ■

AZIENDE

Weinig Rus: servizio completo orientato al cliente

Weinig Rus è la nuova filiale Weinig a Mosca con una gamma completa di servizi.

Sostituisce la società di servizi esistente dal 2013 che adesso, per la prima volta, svolgerà anche attività di vendita.

"Questo è il segnale di partenza per una partnership ancora più stretta con i nostri clienti russi", afferma **Maxim Prituzhalov**, il nuovo Managing Director di Weinig Rus.

La vicinanza al cliente, lo stoccaggio di macchine e pezzi di ricambio saranno i pilastri centrali.

I clienti ne beneficeranno, soprattutto in termini di tempi di consegna più brevi e servizio rapido.

Weinig Rus rinforzerà la vendita di piattatrici *entry-level*, che in passato hanno avuto un giro d'affari importante. Per la lavorazione dei pannelli, obiettivo principale sarà la

vendita diretta nelle regioni più importanti del Paese.

A tal fine sono in corso progetti per creare ulteriori partner di vendita. Secondo Maxim Prituzhalov, la consulenza personale è un fattore decisivo nelle tecnologie sempre più complesse.

"Vogliamo rendere i nostri clienti più efficienti. In tal modo, ci affidiamo alla competenza di Weinig su tutta la catena del valore, ma anche alla nostra posizione di leader nell'ottimizzazione del legno e al megatrend della digitalizzazione", afferma l'amministratore delegato.

Per il raggiungimento di tali obiettivi Maxim Prituzhalov può contare su un team specializzato di tredici persone e ampie aree di uffici e magazzino in grado di offrire le condizioni ottimali. ■



Le notizie in tempo reale

www.xylon.it